

News3

A. TƯ DUY CHỌN TƯ VẤN – ĐINH CAO CẤP NĂNG LỰC NHÀ ĐẦU TƯ

Có một sự thật rất khó nghe...
nhưng càng làm đầu tư lâu, tôi càng thấy nó đúng.

Phần lớn nhà đầu tư không thua vì thiếu tiền,
mà thua vì tin nhầm người.

Họ đọc rất nhiều sách.
Nghe rất nhiều podcast.
Tham gia đủ các khóa học, hội thảo.

Nhưng rồi...
chỉ một lời khuyên sai,
từ một người được gọi là “chuyên gia”,
có thể xóa sạch thành quả của mười năm làm việc.

Vì vậy hôm nay, tôi muốn nói về một câu rất ngắn,
nhưng là thước đo đúng cấp độ thật sự của nhà đầu tư:

“Chọn được một nhà tư vấn, chính là cái trình của nhà đầu tư.”

B. TRONG GIỚI ĐẦU TƯ, NGƯỜI TA THƯỜNG KHOE LỢI NHUẬN – NHƯNG LỢI NHUẬN CHỈ LÀ KẾT QUẢ, KHÔNG PHẢI NĂNG LỰC CỐT LÕI.

Năng lực thật sự nằm ở chỗ này:
Khi đứng trước một quyết định lớn, bạn chọn ai để ngồi cạnh mình?

Một nhà đầu tư non tay
sẽ tìm người nói những điều họ muốn nghe:
lợi nhuận nhanh, rủi ro thấp, cơ hội hiếm có.

Một nhà đầu tư có trình
sẽ tìm người dám nói những điều khó nghe:
rủi ro ở đâu, cái bẫy nằm chỗ nào,
và khi nào thì... không nên làm gì cả.

Người bạn chọn bên cạnh mình
chính là lời tuyên bố rõ ràng nhất
về tư duy và đạo đức kinh doanh của bạn.

Tôi từng chứng kiến một doanh nhân rất giàu.
Tiền có. Quan hệ có. Tầm nhìn cũng có.

Nhưng ông ta tin nhầm một cố vấn tài chính –
người lúc nào cũng nói “vâng”,
lúc nào cũng vẽ ra viễn cảnh màu hồng.

Ba năm sau, mọi thứ sụp đổ.
Không còn là tiền.
Mà là thời gian, cơ hội,
và điếu đầu nhút: niềm tin vào chính bản thân mình.

C. SAI LẦM TRONG ĐẦU TƯ KHÔNG ĐO BẰNG SỐ TIỀN MẤT ĐI – MÀ ĐO BẰNG NHỮNG NĂM THÁNG BẠN KHÔNG BAO GIỜ LẤY LẠI ĐƯỢC.

Nhà tư vấn giàu
không giúp bạn giàu lên sau một đêm.
Họ dùng hàng chục năm kinh nghiệm của mình
để ngăn bạn bước vào những cái bẫy đã giăng sẵn.

Chọn đúng người tư vấn
là cách mua bảo hiểm rủi ro nhất
cho tài sản và tương lai của bạn.

Chúng ta đang sống trong thời đại
mà thông tin thì miễn phí,
nhưng tri thức thì cực kỳ đắt giá.

Nhà đầu tư tầm thường
bị nhún chìm trong biển thông tin hỗn loạn.

Nhà đầu tư có trình
sẽ tìm một bộ não bí mật:
lọc bỏ tạp âm,
nhìn ra động cơ ẩn,
và chuyển dữ liệu thành chiến lược.

Nhưng điếu nghịch lý là:
để nhận ra một chuyên gia thật sự,
bản thân bạn cũng phải đủ tinh táo.

Hãy nhớ điếu này.

Người khiến bạn thấy yên tâm nhất
chưa chắc là người cứu bạn.

Nhà tư vấn giỏi nhất
là người khiến bạn khó chịu khi nghe,
nhưng biết ơn khi nhìn lại.

Và nếu hôm nay
bạn chưa phân biệt được hai kiểu người đó...

thì có lẽ, bạn đã không nắm lấy họ.

Mà nắm lấy trình độ của bạn, và có lẽ cái trình của nhà đầu tư còn
nắm lấy cái duyên họ gặp được ai và chọn ai tin tưởng để cùng làm
nhà đồng hành với mình, hãy dùng cái tâm nhìn thay cho ánh mắt
nhìn và tai để nghe.